



Wir suchen im Raum Neuruppin ab sofort für den Bereich Tankgas einen Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

Über uns:

Wir sind ein mittelständisches und inhabergeführtes Flüssiggas-Versorgungsunternehmen mit mehr als 60 Jahren Erfahrung im Gashandel. Wir planen und installieren flüssiggasbetriebene Heizungsanlagen und versorgen unsere Privat-, Gewerbe-, Industrie- und landwirtschaftlichen Kunden mit Flüssiggas, Propangas, Autogas, Treibgas, Technischen Gasen, Medizinischen Gase, Erdgas und Ökostrom. Mit einem starken Team von über 110 Mitarbeitern in 4 Niederlassungen und einer eigenen Spedition, sehen wir uns für die Zukunft gut aufgestellt um den ständig wechselnden Marktgegebenheiten durch innovatives, verantwortungsvolles und zukunftsorientiertes Handeln gerecht zu werden.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Akquisition von Flüssiggastank Neukunden (im Privat- und Geschäftskundenbereich)
- Aufbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen zu Heizungsbauern
- Technische Beratung und Abwicklung vor Ort, Planung und Koordinierung der Ausführung
- Sie betreuen unseren bestehenden Kundenstamm und bauen diesen nachhaltig weiter aus
- Marktbeobachtung und Analyse
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Das sollten Sie mitbringen:

- Kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund oder eine Ausbildung im SHK-Bereich
- Vertriebs- und Außendienst Erfahrung, idealerweise im Vertrieb von Flüssiggas
- Servicegedanken und verbindliches Auftreten
- Organisationsstärke sowie Qualitäts- und Kostenbewusstsein
- Selbstständige, strukturierte und serviceorientierte Arbeitsweise und die Bereitschaft, sich weiterzuentwickeln und Herausforderungen anzupacken
- Reisebereitschaft / Führerschein Klasse B

Das macht Sie aus:

- Sie sind eine emphatische Persönlichkeit und überzeugen durch Ihre Kommunikations- und Beratungskompetenzen
- Sie können sich in die Lage der Kunden hineinversetzen und sprechen deren Sprache
- Sie erkennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden und verstehen es, unsere Produkte sowie unsere Dienstleistungen in ganzheitlichen Lösungskonzepten zu verkaufen
- Sie sehen sich als Dienstleister, beraten unsere Kunden aufrichtig und nachhaltig und sorgen mit Ihrer sympathischen Art für ein Verkaufserlebnis

Wir bieten Ihnen:

- Eine eigenverantwortliche, unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen, zukunftsorientierten und stetig wachsenden Familienunternehmen
- Eine sichere und leistungsgerechte Entlohnung
- Kurze Entscheidungswege
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld mit sehr gutem Betriebsklima
- Ein neutrales Firmenfahrzeug zur Privatnutzung
- Eine umfassende und intensive Einarbeitung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre schriftliche Bewerbung mit Angabe des möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Senden Sie Ihre Bewerbung per Post an:

**Herrn
Peter Schröder
Schröder Gas GmbH & Co. KG
Dibberser Bahnhof 5
27321 Thedinghausen**

oder per E-Mail an:

karriere@schroeder-gas.de