

Als erfolgreiches Flüssiggas-Versorgungsunternehmen mit dem Sitz in Niedersachsen und Sachsen-Anhalt sind wir seit mehr als 50 Jahren am Markt tätig.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen motivierten

## **Verkaufsleiter (m/w)**

für den Bereich Flaschengas.

### **Ihre Aufgaben:**

Ihr Aufgabengebiet umfasst die Führung und Verwaltung des Vertriebsbereiches Flüssiggas in Flaschen. Dazu gehören die persönliche Akquisition neuer und die Betreuung bestehender Vertriebspartner und Agenturen.

In Ihrer Verantwortung liegt die Umsatzentwicklung, Preiskontrolle, Controlling sowie die Planung und Ausrichtung dieses Geschäftsbereiches.

Darüber hinaus verantworten Sie maßgeblich die Entwicklung und Umsetzung regionaler Verkaufsstrategien und Verkaufsförderungsmaßnahmen. Sie unterstehen direkt der Geschäftsleitung.

### **Ihr Profil:**

Sie sind eine erfahrene Verkäufer-Persönlichkeit. Ihre Qualifikation sind Ihre Erfolge im Vertrieb. Sie sind Stratege und Macher. Auch ein Praktiker mit auf Basis umfangreicher Berufserfahrung erworbenen vergleichbaren Kenntnissen kann hier zum Zuge kommen.

Sie sind es gewohnt, sich im Umfeld von Handel und Handwerk zu bewegen und finden die Balance zwischen industriellen Großkunden und Handwerkskunden. Ebenso verfügen Sie über gute PC-Kenntnisse.

Wenn Sie diese herausfordernde Aufgabe anspricht, richten Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angaben zum Einkommen und Eintrittstermin an:

**Schröder Gas GmbH & Co. KG**

z. H. Herrn Dede  
Dibberser Bahnhof 5  
27321 Thedinghausen



energie